

物怖じしないタイプなら

とにかく動こう!



入社3年目の荻原麻衣さんは、過去に例がないほどの高評価でステラの内定を手に入れたという実力者。その経緯とは? 「体験入店の1週間、とにかく自発的に動こうと意識し、学校で習った知識を活かして頑張りました。今、働く側に立って実習に来る学生たちを見てみると、自分から率先して動いている子はやはり評価が高いです。一緒に働けたらいいと思います。」 荻原さんの体験入店は、社長をはじめとするスタッフに認められ、なんとその後の面接はナシ。意思確認程度の対話のみで内定を獲得したのだそう。

このように、体験入店での行動が面接と同様に見られている可能性はゼロではありません。「面接しなくても十分やる気は伝わっていると言って頂けたのは嬉しかったです」。身なりについては、派手過ぎずに清潔感のある服装を心がけたとのこと。自己主張ではなく、あくまで自主的な行動が重要ですね。

就職活動成功のために、一番重要なことは何でしょうか? 「多くのサロンに行き、可能な限りお客様としてではなく仕事をさせてもらうことが大事だと思います。お客様として行くと、どうしても良い部分しか目に入らない気がします。スタッフの方と一緒に働ながら店舗の雰囲気を感じることが、理想のサロンを見つけやすい気がします」。そこで働く自分の姿もシミュレーションできる貴重な機会。体験入店を実施しているサロンには積極的に向いてみるのが良さそうです。

荻原麻衣さん

埼玉県出身/資生堂美容専門学校卒
ステラ南花畑店
<http://www.stella.cc/>

積極的女子の
就活手帳



必勝アイテム

面接は主張しすぎない服装で

体験入店時の服は目立ち過ぎず、かつ清潔感が出るように、黒やグレーなどのモノトーンの色でまとめました。

誰よりも早く タオルを手に!! (笑)

実習時は出来ることが少ない中でも、タオルをたたんだり、クロスをお客様にかけるなど率先して動きました。



1年の冬

就職活動スタート。
サロンの体験実習へ3日間行く。

2年の4月

本格的な情報収集スタート。
学校の行事でサロン代表との「名利交換会」があり、ステラと出会う。

5月

2店舗へ体験入店&サロン見学。
スタッフと年齢が近く、働きやすさを感じたステラへの入社希望の気持ちが高まる。すぐに応募&面接。(応募はステラのみ)。

6月

内定獲得。
クラスで二番目!!